Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Абазян Артак Горикович Министерство культуры Российской Федерации

Должность: Заведующий кафедрой туризма и физической культуры россииской федерации дата подписания: 2 федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение

высшего образования Уникальный программный ключ:

7fbf4a479f8599c708daba08<mark>скф мстнодарский государственный институт</mark> КУЛЬТУРЫ»

> Факультет социально-культурной деятельности и туризма Кафедра туризма и физической культуры

> > **УТВЕРЖДАЮ** Зав. кафедрой туризма и ФК А.Г. Абазян «26» августа 2020 г. Пр № 1

# **АННОТАЦИЯ** РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

### Б1.О.25 МАРКЕТИНГ В ТУРИЗМЕ

Направлени

43.03.02 Туризм (Технология и организация

туроператорских и турагентских услуг)

подготовки (профиль):

Форма обучения – очная, заочная

Год начала подготовки – 2019

### Б1.О.25 МАРКЕТИНГ В ТУРИЗМЕ

# 1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

### Целью освоения дисциплины является:

- формирование маркетингового мировоззрения будущего специалиста, способного разрабатывать и реализовывать туристский продукт, обладающий качествами, удовлетворяющими требования потребителей.

#### Задачи:

2.

- -изучение основ маркетинга в туристской индустрии;
- изучение особенностей маркетинга в туристской индустрии;
- изучение основных понятий маркетинга в российской туристской индустрии.

## МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Дисциплина относится к обязательной части Блока 1 «Дисциплины (модули)». 3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С УСТАНОВЛЕННЫМИ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЕ ИНДИКАТОРАМИ ДОСТИЖЕНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ

В результате освоения дисциплины обучающиеся должны демонстрировать следующие nesvπktatki

результаты.			
Наименов	Индикаторы сформированности		
а- ние	компетенций		
компе-	зна	уме	владеть
тенций	ТЬ	ТЬ	
ОПК-4	• теоретические основы	• оцен	• навыками
Спо-	маркетинга;	и- вать	разре- шения
собен	• основные задачи маркетинга	рынки	проблемных
ocy-	предприятий туристской	сбыта	ситуаций, возни-
ществлят	индустрии	потре-	кающих в ходе
Ь	• основные тенденции	бителей	реа- лизации
исследов	направления развития	кли- ентов,	туристско- го
а- ние	маркетинговых исследо- ваний;	конку-	продукта, мони-
турист-	• особенности маркетинга в	рентов в	торинга
СКОГО	турист- ской индустрии	тури- стской	туристской
рын- ка,	• составляющие маркетинговой	индуст- рии,	индустрии;
органи-	среды предприятий туристской	приме-	• -навыками ис-
зовывать	ин- дустрии	нять инстру-	пользования
продажи	• основные инструменты	менты	инст- рументов
И	маркетин- га: основы	управ-	марке- тинга
продвиж	маркетинговых исследо- ваний и	ления и кон-	предпри- ятиями
е- ние	анализа, сегментирования,	троля	туристской
турист-	позиционирования, товарной,	качества	индустрии;
СКОГО	цено- вой, коммуникативной	продукции и	• навыками
про-	политики, политики	услуг	приня- тия
дукта	распределения;	турист- ской	решений в об-
	• методы удовлетворения	деятель-	ласти товарной,
	социаль- ных и культурных	ности.	це- новой,
	потребностей человека, семьи и		коммуника-
	общества.		тивной политики
			и политики
			распре-
			деления.